



FIȘA UNITĂȚII DE CURS
Anul universitar: 2022-2023

REDACTIA 01

PAGINA 1

FIȘA UNITĂȚII DE CURS
Anul universitar: 2022-2023

APROBAT la ședința catedra DREPT PRIVAT proces-verbal din 1 <i>01.09.2022</i>	APROBAT La ședința Consiliului facultății DREPT proces-verbal nr. din <i>30.09.2022</i>
Șef catedra <i>Suamaș</i> Tatar Olga, dr., conf. univ.	Președintele CF <i>Igor Arseni</i> Arseni Igor, dr., conf. univ.

Facultatea :	Drept
Denumirea disciplinei:	Drept comercial
Ciclul	II
Titularul disciplinei:	Tatar Olga dr., conf. univ.
e-mail:	oleatatar@mail.ru

Codul	Credit	Specialitate/ Specializarea	Sem	TOTAL	Prelegerii	Lectii practice	laborator	Studiul individual
S.04.A.28	4	0421.1 Drept	1	120	40	20	-	60

Descrierea cursului

Curriculum-ul la cursul Drept comercial este destinat formării avocaților la Universitatea de Stat Comrat. Fiind o subramură a Dreptului civil ca disciplină academică Drept comercial servește formării și formării cunoștințelor de bază în rândul studenților din ciclul I de pregătire în domeniul activității antreprenoriale din punct de vedere al jurisprudenței.

Relevanța cursului Drept comercial se datorează necesității de a pregăti specialiști de înaltă calificare în domeniul activității antreprenoriale. Într-adevăr, în momentul tranziției la o economie de piață, antreprenoriatul devine o modalitate legală de relații comerciale și legislația permite, să ar putea chiar spune că motivează oamenii să se angajeze într-o activitate precum antreprenoriatul.

Relevanța este exprimată și de necesitatea formării unor avocați de înaltă specializare în domeniul activității antreprenoriale.

Acest curriculum este compilat într-un volum care oferă studenților Universității de Stat Comrat ocazia de a



studia în profunzime principalele secțiuni ale cursului de drept al afacerilor.

Scopul

1. Să familiarizeze studenții cu subiectul dreptului afacerilor, adică, cu activitatea antreprenorială, care este alcătuită din relații de cumpărare și vânzare cu ridicata a mărfurilor, precum și relații de prestare de servicii legate de promovarea mărfurilor pe piață de la producători la consumatori;
2. Să familiarizeze studenții cu izvoarele dreptului antreprenorial (acte normative ale legislației interne, acorduri internaționale (convenții, contracte), obiceiuri de afaceri, precum și literatura științifică și teoretică din domeniul activității antreprenoriale);
3. Oferiți o descriere a principalelor forme organizatorice și juridice de antreprenoriat, învățați studenții să aleagă pe cea mai profitabilă dintre ele pentru organizarea unei afaceri;
4. Învățați studenții să întocmească în mod independent documentele constitutive și corporative ale întreprinderilor, să pregătească înregistrarea și autorizarea acestora;
5. Pregătiți studenții să întocmească în mod independent principalele tipuri de contracte comerciale;
6. Arătați elevilor și învățați-i să rezolve problemele și incidentele legale în domeniul activității antreprenoriale;
7. Învățați elevii să întocmească corect o cerere de revendicare, documentație de revendicare, prezintă interesele întreprinderilor în instanță și arbitraj.

Competențe specifice profesionale:

În rezultatul studierii cursului studentul va capabil:

Ca urmare a stăpânirii disciplinei, elevii își vor dezvolta competențe la nivelul:

- cunoaștere și înțelegere: indicați locul și rolul dreptului afacerilor ca subsector al dreptului civil (privat); cunoaște subiectul și sursele dreptului afacerilor; cunoaște subiectul și sursele dreptului afacerilor; cunoașterea principalelor contracte din domeniul activității antreprenoriale.
- aplicații: - desemnează, implementează, clasifică în diferite categorii, principii, categorii și elemente ale dreptului afacerilor; denota regulile care reglementează raporturile juridice în toate tipurile de contracte; să poată analiza conținutul juridic al instituțiilor de drept civil, drept comercial, caracteristicile acestora, să aplice în practică normele dreptului afacerilor.
- integrare: să poată evalua tendințele de dezvoltare a legislației în legătură cu reglementarea statutului juridic al participanților la relațiile comerciale; să poată identifica problemele existente în raport cu formele și metodele de implementare a relațiilor antreprenoriale; evaluează legislația în vigoare în domeniul activității antreprenoriale, alege varianta cea mai profitabilă și optimă pentru crearea de întreprinderi comerciale și soluționarea litigiilor comerciale, atât în instanță, cât și în termen, elaborează propuneri de îmbunătățire a legislației în vigoare.

Competențe transversale:

1. Asigurarea de activități educaționale și metodologice în domeniul relațiilor comerciale;
2. Desfășurarea de activități didactice cu studenții legate de reglementarea legală a relațiilor comerciale;
3. Stabilirea de legături între informațiile obținute în cadrul diferitelor discipline;
4. Căutarea, identificarea și utilizarea celor mai eficiente metode și tehnici de predare în cadrul acestei discipline.

Finalitățile unității de curs/disciplinei

1. Studenții vor avea cunoștințe și orientare în reglementările (naționale și internaționale) care se referă la relațiile comerciale și vor găsi reguli legale care pot fi aplicabile anumitor fapte și situații;
2. Studenții vor fi capabili să elaboreze și să prezinte în instanță strategii de soluționare a litigiilor în



domeniul dreptului comercial.

3. Trebuie să poată redacta acte juridice referitoare la obiectul și obiectele dreptului comercial;
4. Sa poata gasi jurisprudenta actuala aplicabila situatiilor juridice tipice activitatilor comerciale;
5. Capacitatea elevilor de a colecta acte juridice în registre publice pentru obiectele de activitate comercială;
6. Să fie capabil să lucreze în echipă, să se adapteze la diverse condiții de activitate, folosind în același timp tehnologia informației;
7. Studenții trebuie să fie capabili să întocmească rapoarte științifice în care să fie analizate situații juridice din domeniul dreptului comercial.

Metodologia predării-învățării

Cursul „Drept comercial” folosește diverse metode de predare care permit studenților să stăpânească rapid și eficient materialul. Utilizarea diferitelor metode și metode se concentrează pe utilizarea formelor active și interactive de desfășurare a prelegerilor și seminariilor în această disciplină.

Procesul educațional astfel construit necesită ca profesorul să fie pregătit pentru cooperare, inclusiv interdepartamentală, și eforturi semnificative pentru a individualiza nu numai sarcinile, ci chiar cursurile pentru a diferentia specialități.

Strategii de evaluare

Evaluarea curentă

Interogarea orală este cea mai eficientă pentru formarea specialiștilor în domeniul jurisprudenței.

- Colocviu oral pe teme abordate.
- Testare.
- Rezolvare a problemelor practice.
- Protecția rapoartelor, rezumatelor.
- Certificare.

Evaluarea finală

Mecanismul de calcul a notei finale

$$NM = (NC + A) / 2$$

unde:

NC – nota curentă

A – Atestarea

NM – Nota medie

Nota finală = (nota medie * 0,6) + (examen * 0,4) (pentru învățământ cu frecvență), nota finală = (notă medie * 0,5) + (nota la examen * 0,5) (pentru studenții cu frecvență redusă).

Cerințe pentru calitatea predării / curs de învățare:

Ca urmare a stăpânirii disciplinei, elevii își vor dezvolta competențe la nivelul:

- cunoaștere și înțelegere: indicați locul și rolul dreptului comercial ca subsector al dreptului civil (privat); cunoașteți subiectul și sursele dreptului comercial; cunoașteți subiectul și sursele dreptului comercial;
 - cunoaștere a principalelor contracte din domeniul activității antreprenoriale.
- aplicații: - desemnează, implementează, clasifică în diferite categorii, principii, categoriile și elementele ale dreptului comercial; denotă regulile care reglementează raporturile juridice în toate tipurile de contracte; să poată analiza conținutul juridic al instituțiilor de drept civil, drept comercial, caracteristicile acestora, să aplice în practică normele dreptului comercial.

integrare: să poată evalua tendințele de dezvoltare a legislației în legătură cu reglementarea statutului juridic



al participanților la relațiile comerciale; să poată identifica problemele existente în raport cu formele și metodele de implementare a relațiilor antreprenoriale; evaluează legislația în vigoare în domeniul activității antreprenoriale, alege variantele mai profitabile și optime pentru crearea de întreprinderi comerciale și soluționarea litigiilor comerciale, atât în instanță, cât și în termen, elaborează propuneri de îmbunătățire a legislației în vigoare.

Unitățile de conținut:

Concept, subiect, sistem, principii, izvoare ale drept comercial.
Subiecte și obiecte ale drept comercial.
Regimul juridic pentru desfășurarea activității de întreprinzător
Regimul juridic al proprietății utilizate în afaceri.
Antreprenori individuali.
Parteneriate de afaceri.
Companii de afaceri
Cooperativele și tipurile lor.
Întreprinderi de stat și municipale.
Asociații și grupuri.
Încetarea activității antreprenoriale.
Contracte comerciale.
Rezolvarea litigiilor comerciale.

Bibliografie

- Acte normative:
1. Constituția Republicii Moldova din 29 iulie 1994. // MO Nr 1 din 08.12.1994.
 2. Cod civil al Republicii Moldova Nr. 1107-XV din 06.06.2002 // MO Nr. 82-86 / 661 din 26.06.2002.
 3. Legea Republicii Moldova „Cu privire la antreprenori și întreprinderi” Nr.845-XII din 03.01.94.// MP Nr.2/33 din 28.04.94.
 4. Legea Republicii Moldova „Cu privire la înregistrarea de stat a persoanelor juridice și a întreprinzătorilor individuali” Nr. 220 din 19.10.2007 // MO nr. 184-187 din 30.11.2007.
 5. Legea Republicii Moldova „Cu privire la societățile cu răspundere limitată” Nr.135 din 14 iunie 2007 // MO nr. 127-130 din 17 august 2007.
 6. Legea Republicii Moldova „Cu privire la societățile pe acțiuni” nr. 1134 din 02.04.1997 // Republicată în baza Legii nr. 163-XVI din 13 iulie 2007 - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2007, nr. 142-143, art. 593 // MO Nr 1-4 din 01.01.2008.
 7. Legea Republicii Moldova „Cu privire la întreprinderea de stat” nr.146 din 16 iunie 1994 // MO nr.2 din 25 august 1994.
 8. Legea RM „Cu privire la cooperativele de producție” Nr.1007 din 25.04.2002.// MO Nr.71-73 din 06.06.2003.
 9. Legea RM „Cu privire la gospodăriile țărănești (fermieri)” Nr.1353-XIV ”din 03.11.2000 MO Nr. 14-15 din 08.02.2001.
 10. Legea Republicii Moldova „Cu privire la cooperativele de întreprinzător” Nr.73 din 12.04.2001 // MO Nr. 49-50 din 03.05.2001.
 11. Legea Republicii Moldova „Cu privire la brevetul de întreprinzător” Nr. 93-XIV din 15.07.1998 // MO Nr. 72-73 din 06.08.98
 12. Legea Republicii Moldova „Cu privire la reglementarea activității de întreprinzător prin licențiere”



- Nr. 451 din 30 iulie 2001 // MO nr. 26-28 din 18 februarie 2005.
13. Legea Republicii Moldova „cu privire la fonduri” Nr.581 din 30.07.1999 // MO Nr.118 din 28.10.1999.
 14. Legea Republicii Moldova „Cu privire la reglementarea activității de întreprinzător prin autorizație” Nr.160 din 22.07.2011 // MO Nr. 170-175 din 14.10.2011.
 15. Legea Republicii Moldova „Cu privire la comerțul interior” Nr.231 din 23.09.2010 // MO Nr. 206-209 din 22.10.2010.
 16. Legea Republicii Moldova „cu privire la insolvență” nr. 149 din 29 iunie 2012. // MO nr. 193-197 din 14 septembrie 2012. // MO Nr 153-156BIS din 02.10.2007.
 17. Legea Republicii Moldova „Cu privire la piața de capital” nr.171 din 11 iulie 2012. // MO nr. 193-197 din 14 septembrie 2012.
 18. Legea Republicii Moldova „Cu privire la asociațiile obștești” Nr.837 din 17.05.1996.
 19. Legea Republicii Moldova „Cu privire la dispozițiile legale ale cetățenilor străini și apatrizilor” Nr.275 din 10.11.94 // MO # 20 din 29.12.94.
 20. Decretul Guvernului Republicii Moldova „Cu privire la implementarea comerțului cu amănuntul” Nr. 931 din 08.12.2011 // MO Nr. 222-226 din 16.12.2011.
 21. Decretul Guvernului Republicii Moldova „Cu privire la aprobarea Regulamentului-Model privind Întreprinderea Municipală” Nr.387 din 06.06.1994 // MO Nr.2 din 02.09.1994.
- Literatură educațional-metodică

1. Braginskij M.I., Vitryanskiy V.V. Lege contractuală. Cartea a doua: Acorduri privind transferul proprietății. - M. „Statut”, 2000.
2. Braginsky M.I., Vitryansky V.V. Lege contractuală. Cartea a treia: Contracte pentru prestarea de servicii și prestarea de muncă. - M. „Statut”, 2003.
3. Braginsky M.I., Vitryansky V.V. Lege contractuală. Cartea a patra: Contracte de transport, remorcare, expediere și alte servicii în domeniul transportului. - M. „Statut”, 2003.
4. Drept civil: Partea specială: Manual / G. Kibak, T. Mishina, I. Tsonova; Resp. ed.: A.N. Giurgiul; Matrite. stat un-t. Ed. a 4-a, adaugă. și re-proiectat. - Chișinău: CEP USM, 2006.
5. Drept civil, parte generală. (Curs scurt de prelegeri) Legislație. Kibak G.A. și Kiriyak A.I., Universitatea de Stat din Moldova, Chișinău, 1998.
6. Drept civil. Legislație privind proprietatea (curs scurt). Kibak G.A. și Kiriyak A.I., Universitatea de Stat din Moldova, Saplyos *, Chișinău, 1999.
7. Drept civil, manual, partea 1, editat de A.P. Sergeeva și Yu Tolstoi, editura „Prospect, Moscova, 1997.
8. Kalenik A.V. Drept comercial (antreprenorial) / ediția a 2-a rev. și adăugată - Ch. Tipogr. „Elena V.I.” S.R.L. Chișinău. 2007.
9. Kalenik A.V. Drept comercial. - Chișinău, 2004.
10. Kibak G.I., Kiriyak A.I. Drept civil. O parte comună. Curs scurt de prelegeri. Legislație. - Chișinău. Universitatea de Stat din Moldova. 1997.
11. Drept comercial. Ed. Postovoy N.V. - M.: Jurisprudență, 2006.
12. Dreptul comercial al Rusiei. Curs de prelegeri / Belyaeva O.A. Ed. a 3-a, Rev. și adăugată. - M.: Justicinform, 2009.
13. Drept comercial (antreprenorial). / Popondopulo V.F. Ed. a 3-a, Rev. și adăugată. - M.: Norma, 2008.
14. Drept comercial // Gavrenko M.L. Irkutsk 2001



FIȘA UNITĂȚII DE CURS
Anul universitar: **2022-2023**

REDAȚIA 01

PAGINA 6

15. Ghid de studiu drept comercial // Trunina E.V. Fedasova Yu.V. Moscova 2006
16. Laptev V.V. Dreptul afacerilor: concept și subiecte. - M., 1997.; Drept comercial: Manual pentru universități / Otv. ed. V.S. Martemyanov. - M., 1994;
17. Fundamentele activității comerciale // Osipova LV, Sinyaeva IM. manual Moscova 2000.
18. Responsabilitate în cifra de afaceri comercială // Komorov A.S. Moscova 1991
19. Protecția judiciară a drepturilor cetățenilor și persoanelor juridice // Zhuikov V.M. Moscova 1997
20. Drept economic (economic) / Ed. O. M. Oleinik. - M., 1999.; Ershova I.V. Dreptul afacerilor: manual. - M., 2005 etc.
21. Dreptul afacerilor. / Belyaeva O.A. Ed. a II-a, Rev. si adauga. - M.: Infra-M, Contract, 2009.
22. Dreptul antreprenorial (temeiul juridic al activității antreprenoriale) / Zhilinsky S.E. Ed. a 8-a, Revizie. si adauga. - M.: Norma, 2007.
23. Dreptul afacerilor din Rusia. / Belykh V.S. si etc.

01.09.22
(Data completării)

Tatar Olgadr. Tatar Olgadr., conf. univ.
(Semnătura titularului de curs: Nume prenume, grad științific, titlu didactic)